



THINK&SELL
we power sales

Kostenloser Einstieg

Während der Testphase analysieren wir den Traffic auf Deiner Website. Anschließend entscheidest Du gemeinsam mit uns, ob der Traffic für Deine Ziele ausreicht oder ob weitere Maßnahmen erforderlich sind. Die Testphase endet automatisch – ohne versteckte Kosten.

Volle Kostenkontrolle

Mit einer monatlichen Basisgebühr ab 149 € und einem fixen Preis pro Lead kannst Du Dein Budget gezielt steuern und weißt genau, was Du für Dein Investment erhältst.

Hochwertige Leads

TS.Fastlane kombiniert KI-gestützte Technik mit menschlicher Vertriebs-Expertise. So erhältst Du qualifizierte, vertriebsrelevante Leads mit Ansprechpartnern, Kontaktdaten und Kaufinteresse.

Transparenz über die Nutzung Deiner Website

Erhalte Einblicke, wer Deine Website besucht, welche Seiten betrachtet werden und wie sich Besucher auf Deiner Seite bewegen. Diese Informationen helfen Dir, die Customer Journey gezielt zu optimieren.

TS.Fastlane – Managed Lead Service

1.	Was ist TS.Fastlane?.....	2
2.	IP-Adressanalyse	2
3.	Datenverarbeitung und -anreicherung	3
4.	Lead-Qualifizierung.....	3
5.	Datenschutz	3
6.	Einsatzmöglichkeiten	3
7.	Preise	4
8.	Leads.....	4
9.	Zusammenfassung der Funktionen von TS.Fastlane.....	4

1. Was ist TS.Fastlane?

TS.Fastlane ist ein Managed Lead Service, der anonyme Website-Besucher identifiziert und in wertvolle B2B-Leads umwandelt. Durch die Analyse von IP-Adressen können Unternehmen erkannt und relevante Informationen bereitgestellt werden.

Unsere Leistungen:

- **Projektmanagement:** Wir begleiten den gesamten Prozess von der Implementierung bis zur Lead-Übergabe.
- **Integration in Deine Website:** Du erhältst einen HTML-Code zur einfachen Einbindung.
- **Zielgruppenabstimmung:** Gemeinsam definieren wir Deine Zielgruppe und berücksichtigen strategische Vorgaben.
- **Zielgerichtete Akquise:** Wir kontaktieren ausschließlich Unternehmen, die Deinem Zielkundenprofil entsprechen.
- **Detailliertes Reporting:** Monatliche Berichte über Website-Besucher, Zielgruppen-Relevanz und getroffene Maßnahmen.
- **Individuelle Lead-Übergabe:** Die Übergabe qualifizierter Leads erfolgt in einem strukturierten, aussagekräftigen Dokument.
- **Menschliche Vertriebsunterstützung:** Unsere erfahrenen B2B-Spezialisten übernehmen die persönliche Kontaktaufnahme.

2. IP-Adressanalyse

TS.Fastlane erkennt Unternehmen anhand ihrer IP-Adresse und reichert die Daten mit öffentlich verfügbaren Informationen an. Daten von Personen oder gar Privatpersonen werden nicht verarbeitet, was TS.Fastlane DSGVO-konform macht.

Erfasste Daten:

- IP-Adresse
 - Firmenname, Branche, Adresse und Unternehmensgröße
 - Kontaktdaten (Telefonnummer, E-Mail)
 - Besuchte Seiten und Verweildauer
-

3. Datenverarbeitung und-anreicherung

Durch die Integration externer Datenquellen erhältst Du eine umfassende Analyse der Unternehmen, die Deine Website besuchen. So bekommst Du wertvolle Zusatzinformationen für die gezielte Ansprache aus öffentlich zugänglichen Quellen.

4. Lead-Qualifizierung

TS.Fastlane bewertet potenzielle Kunden anhand ihres Website-Verhaltens:

- Besuchte Seiten (z. B. Produkt- oder Preis-Seiten)
- Besuchsdauer und -häufigkeit
- Interaktionsverhalten (z. B. Klicks auf Call-to-Action-Elemente)

Gegen einen kleinen Aufpreis ermöglichen wir mit einem Freigabeprozess die Abstimmung auf Account-Ebene, um nur Accounts anzugehen, die Ihr nicht selbst bearbeitet.

5. Datenschutz

TS.Fastlane arbeitet DSGVO-konform und verarbeitet ausschließlich Unternehmensdaten. Private IP-Adressen werden nicht erfasst, wodurch die Einhaltung der Datenschutzbestimmungen gewährleistet ist.

6. Einsatzmöglichkeiten

Vertrieb:

- Schnelle Identifikation potenzieller Kunden
- Direkte Kontaktaufnahme durch erfahrene Vertriebsmitarbeiter
- Automatisierte Workflows zur Nachverfolgung

Marketing:

- Gezielte Account-Based-Marketing-Kampagnen
 - Optimierung der Customer Journey durch Verhaltensanalysen
 - Erhöhung der Conversion-Rate durch gezielte Platzierung von Call-to-Action-Elementen
-

7. Preise

Basisgebühr abhängig von der Anzahl der Webbesucher:

Identifizierte Firmen pro Monat	Lizenzkosten pro Monat	Fixpreis pro Lead
0 - 50	149 €	500 €
51 - 500	499 €	500 €
501 - 1000	999 €	500 €
1001 - 5000	1.999 €	500 €

Fixpreis pro Lead:

Zu den monatlichen Lizenzkosten kommen dann fixe Preise pro Lead. Je attraktiver Dein Angebot für potenzielle Kunden und Dein Verständnis über Deine Zielgruppe ist, desto besser funktioniert TS.Fastlane für Dich. Nach der Testphase können wir einschätzen, ob wir Dir einen festen Preis pro Lead garantieren können.

Aufpreis für Accountabstimmung:

Du gibst uns eine Blacklist zum Abgleich der Accounts. Das kostet 35 € monatlich. Diese Liste liegt auf einem sicheren THiNK&SELL-Sharepoint und kann von Dir jederzeit angepasst werden. Alles darüber hinausgehende müssen wir individuell besprechen.

8. Leads

Unsere Leads haben den Anspruch, aus Deinen Website-Besuchern Interessenten zu identifizieren, die Kaufinteresse für Dein Angebot oder vergleichbare Produkte/Lösungen haben oder ähnliche Produkte/Lösungen im Unternehmen einsetzen.

Um Leads für Dich zu generieren, benötigen wir die Erlaubnis, mit der Telefonnummer Eures Unternehmens raustelefonieren zu können. Wir erhalten eine Email-Adresse von Eurem Unternehmen, um per Email in Eurem Namen Kontakt aufnehmen zu können. Wir treten in Eurem Namen auf.

9. Zusammenfassung der Funktionen von TS.Fastlane

- **IP-Tracking:** Identifikation von Website-Besuchern durch IP-Adressen
- **Unternehmensinformationen:** Bereitstellung relevanter Firmendaten
- **Verhaltensanalyse:** Analyse des Nutzerverhaltens auf Deiner Website
- **Menschliche Vertriebsunterstützung:** Persönliche Ansprache durch Experten
- **Automatisierung & Reporting:** Skalierbare Lösungen für Marketing & Vertrieb



Vereinbare jetzt [hier einen Termin](#)
und erhalte Deinen fixen Preis
für Leads mit TS.Fastlane

**TS.Fastlane hilft Dir, anonyme Website-Besucher in wertvolle Geschäftschancen zu verwandeln.
Nutze das Potenzial Deiner Website optimal aus!**